

BienFest 2026

Vacantes del equipo comercial

Festival de Salud y Bienestar · Ciudad de México

Account Manager Junior L2 — Ciclo Completo

Gestión de cuentas medias · CDMX · Tiempo completo

¡Buscamos apasionados de la salud y el BienEstar que quieran ser parte de nuestro equipo!

Acerca del puesto

Cerrar cuentas de tamaño medio para BienFest 2026 gestionando el ciclo completo: desde la prospección hasta el cierre y el onboarding básico. Recibe leads calificados del equipo SDR y administra su propio portafolio con autonomía. La posición tiene ruta directa a Account Manager Senior (L3) para la edición BienFest 2027.

Compensación

Base fija mensual

\$15,000

OTE de arranque (M1–M3)

~\$22,000–\$24,000 / mes

OTE intermedio (M4–M6)

~\$26,000–\$28,000 / mes

OTE maduro (M7–M12)

~\$30,000–\$32,000 / mes

Devengo

60% anticipo firma · 20% saldo en ejecución del evento · 20% post-NPS ≥ 8.0

¿Qué harás?

- Prospectar activamente cuentas de stands Premium (\$40K–\$80K) y Premium Plus / Elite (\$80K–\$120K).
- Recibir y desarrollar leads calificados provenientes del equipo SDR-Closer.
- Gestionar el ciclo completo de venta: discovery, propuesta, negociación, cierre y onboarding básico.
- Mantener un pipeline de 30 a 50 cuentas activas en CRM.
- Coordinar con el equipo senior en cuentas que requieran escalación.
- Participar en la revisión semanal de pipeline con el equipo.
- Objetivo trimestral: cerrar un mínimo de 30 a 50 cuentas medias.

Perfil requerido

- 2 a 4 años de experiencia en ventas B2B consultivas o gestión de cuentas (KAM).
- Cartera comercial previa demostrable, aunque sea en etapa temprana.
- Afinidad con el sector wellness, eventos, suplementos, alimentos saludables o salud.
- Habilidades de negociación, manejo de objeciones y presentaciones ejecutivas.
- Manejo básico-intermedio de HubSpot o CRM similar.
- Alta energía, orientación a resultados y resiliencia ante el rechazo.
- Disponibilidad en CDMX, con flexibilidad para visitas a clientes.

Ruta de crecimiento

Quien demuestre resultados consistentes en esta posición tendrá la oportunidad de escalar a Account Manager Senior (L3) para la edición BienFest 2027.

¿Te identificas con el perfil?

Comparte tu perfil o postúlate directamente en: <https://bienahora.com/empleos/>.
Contacta al número de whatsapp: 55 27 41 3492

BienFest es un proyecto con propósito real:
conectar a las mejores marcas de salud y bienestar con las personas buscan optimizar su salud y estilo de vida.